

Wollen Sie in einem Umfeld arbeiten, welches Innovation, Technologie und Nachhaltigkeit verbindet?

Suchen Sie nach einer abwechslungsreichen Tätigkeit mit «Startup Spirit» und trotzdem moderne und sichere Arbeitsbedingungen?

Dann bewerben Sie sich bei uns!

MOVE ist eine der führenden Firmen in **der Elektromobilität** in der Schweiz. Zur Verstärkung unseres erfolgreichen und motivierten Teams suchen wir für die Deutschschweiz eine oder einen

Sales-Manager 80-100% (w/m)

Ihre Hauptaufgaben:

- **Mehrheitlich im Aussendienst** neue Kunden akquirieren und MOVE Dienstleistungen verkaufen
- Bestehende Kunden betreuen und Kundenbeziehungen weiterentwickeln
- Kundenbedürfnisse aufnehmen und Projekte erfolgreich umsetzen, Clever verhandeln und Abschlüsse herbeiführen
- Unterstützung von Vertriebsaktivitäten- und Projekten nach Bedarf.

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung mit Leistungsausweis im Verkauf von anspruchsvollen Dienstleistungen oder komplexen Produkten (Aussendienst) Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Affinität zur Elektromobilität, Technologie und Umwelt
- Muttersprache Deutsch (Schweizerdeutsch)
Gute Französischkenntnissen, Italienischkenntnisse oder Englischkenntnisse von Vorteil
- Motiviert, sich in einem schnell wachsenden Markt voll einzusetzen
- Persönlichkeit mit ausgeprägter Eigeninitiative
- Selbstständige, lösungsorientierte Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und Drive.

Weitere Auskünfte erhalten Sie bei Stéphane Rosset, Partner Manager (Tel. 026 352 53 24).

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, die Sie uns per E-Mail zusenden.

MOVE Mobility SA
Human Resources
Céline Murith
Route du Lavapesson 2
1763 Granges-Paccot

hr@move.ch

4. November 2020

